

# Commercial industrie et tertiaire - H/F

## Description du poste et Missions

Dans le cadre d'une création de poste nous cherchons un-e **Commercial-e Industrie et Tertiaire**, spécialiste du développement commercial de projets techniques, capable de développer le portefeuille clients en particulier sur les marchés photovoltaïques, BESS, IRVE, pilotage de l'énergie.

**Rattaché-e au Responsable de l'agence de Verrière-en-Anjou** pour l'activité **Entech Solutions**, vos principales missions consistent à **prospector ce marché**, participer à la **structuration de l'offre technique**, de **l'organisation d'exécution**, la mise en place de **partenariats stratégiques**, **développer un portefeuille de clients** pour **accroître les ventes**.

Vous assumerez les activités suivantes :

### Gestion de l'ensemble du cycle commercial jusqu'à la conclusion de la commande « marché » :

- Mise en place d'un **plan de prospection** avec la direction commerciale ;
- **Structuration de l'offre** technique et commerciale ;
- **Prospection** / détection de projets et de clients ;
- Piloter le **chiffrage** des projets et la rédaction de **mémoires techniques** en lien avec le BE avant-vente ;
- **Répondre aux Appels d'offres** privés et publics ;
- Construction de **partenariats** (référencements, représentation, salons professionnels, etc.);
- Travail en **relation avec le Bureau d'Etudes** sur toute la partie technique du projet.

Puis,

- **Négociation, conclusion d'affaires** dans le respect des règles (juridiques notamment) ;
- **Transmettre les projets** aux équipes d'exécution ;
- Suivre la **rentabilité économique** des projets vendus ;
- Assurer une **veille juridique, économique, technologique et financière** liés à l'écosystème de nos activités.

## Profil recherché

Diplômé-e d'une **formation technique supérieure** et **doté-e d'une compétence commerciale forte**, vous avez déjà une **première expérience sur un poste similaire et de préférence dans le secteur industriel ou tertiaire**.

Vous avez une bonne connaissance du marché de l'énergie et des énergies renouvelables.

Vous êtes connu pour votre **résilience** et vos **bonnes capacités de communication**. Vous êtes

Type de contrat

CDI

Localisation

Angers

Niveau d'expérience

1 à 7 ans, + 7 ans

Télétravail

Occasionnel

**rigoureux·se, organisé·e et motivé·e.**

Ce poste en CDI est à pourvoir à Angers – mais des **déplacements régionaux seront à prévoir**.

**Ce poste n'est pas fait pour vous si ... :**

- Vous n'avez pas encore d'expérience en commerce BtoB ;
- Vous n'êtes pas curieux·se – afin de creuser les aspects techniques de nos installations et ainsi monter en compétence sur ces sujets.