

Commercial·e photovoltaïque – H/F

Description du poste et Missions

Dans le cadre de notre forte croissance nous cherchons un·e **Commercial·e photovoltaïque** – H/F.

Spécialiste du développement commercial de projets techniques, capable de développer un portefeuille clients, en particulier sur les marchés photovoltaïques.

Rattaché·e à la Responsable de l'agence de Quimper – Entech Solutions, vos principales missions consistent à **prospector ce marché**, participer à la **structuration de l'offre technique**, de **l'organisation d'exécution**, la mise en place de **partenariats stratégiques**, **développer un portefeuille de clients** pour **accroître les ventes**.

Vous assumerez les activités suivantes :

Gestion de l'ensemble du cycle commercial jusqu'à la conclusion de la commande « marché » :

- Mettre en place un **plan de prospection** avec la direction Entech Solutions
- **Structurer l'offre technique et commerciale** (Photovoltaïque ; Stockage d'énergie ; Bornes de recharges véhicules)
- **Prospecter / détecter** des projets et des clients
- Animer un **réseau de prescripteurs** / Construire des **partenariats** (références, représentation, etc.)
- **Chiffrer** des projets et rédiger des **mémoires techniques** (travail en relation avec le Bureau d'Etudes sur toute la partie technique du projet)

Puis,

- **Négocier**, conclure des affaires dans le respect des règles (juridiques notamment)
- Gérer le projet en lien avec les équipes d'exécution
- Assurer une veille juridique, économique, technologique et financière liés à l'écosystème de nos activités.

Profil recherché

Diplômé·e d'une **formation supérieure technique et/ou commerciale** dans un environnement technique, vous avez déjà une **première expérience** sur un poste similaire et de préférence dans le **domaine du bâtiment** (électricité, charpente, couverture...).

Vous avez une appétence et une bonne connaissance du **marché de l'énergie**, du domaine **photovoltaïque**, un goût très prononcé pour les **environnements techniques innovants et le domaine agricole**.

Vous êtes **proactif·ve, déterminé·e** et force de proposition. Vous **savez convaincre** et vous cherchez à relever de nouveaux challenges .

Poste en CDI, basé à Quimper, incluant des déplacements en région.

Le salaire est défini fonction de votre expérience et de votre profil (package : fixe & prime sur résultats annuels), véhicule de fonction.

Type de contrat

CDI

Localisation

Quimper

Niveau d'expérience

1 à 7 ans

Télétravail

Partiel