

Business developer photovoltaïque et stockage - H/F

Description du poste et Missions

Dans le cadre de la création d'une nouvelle activité : Energy & Services (E&S), nous cherchons **un·e business developer photovoltaïque et stockage - H/F**.

Sous la responsabilité de la Responsable commerciale, vous travaillerez en étroite collaboration avec l'ensemble de l'activité Entech Energy & Services et Entech Solutions, le pôle juridique, le pôle financier et les partenaires externes (clients, prospects, collectivités, ENEDIS, BE éventuels).

Fonction stratégique, vous êtes notamment en charge du développement des projets de stockage et de production photovoltaïque, de la sécurisation foncière à la mise en service.

Ainsi, vos principales missions seront les suivantes :

- Participation à la prise de décision de lancement des projets (en lien avec le responsable de l'activité et la gouvernance E&S)
- Préparation des livrables pour les réponses aux sollicitations (offres, mémoires techniques, business plans)
- Négociation foncière et contractuelle
- Obtention des autorisations de permis/autorisations nécessaires
- Suivi de la construction des projets en lien avec l'asset manager et les chef·fe·s de projets (solution, nouvelles technologies de l'énergie).

Ainsi, pour mener à bien ces missions, vous serez amené·e à coordonner des équipes internes et externes (collaborateurs, prestataires, etc...), à gérer le planning et le budget de vos projets, tout en assurant le reporting.

Profil recherché

De formation supérieure (commerce ou ingénierie idéalement), vous justifiez de compétences solides en

commerce avec une expérience d'au moins 3 ans dans le domaine des énergies renouvelables.

Multitâches, vous savez jongler entre plusieurs projets à la fois et êtes à l'aise avec les cycles de vente moyen/long terme.

Curieux·se avec une bonne capacité à prendre du recul et à gérer les situations stressantes, vous avez fait de votre communication, de votre rigueur et de vos qualités relationnelles des atouts.

Vous :

- êtes à l'aise avec Excel, Autocad, PVSyst et la modélisation financière
- connaissez le monde de l'énergie (PV, stockage, valorisation...)
- maîtrisez les techniques de prospection, de négociation et de vente.

Vous souhaitez relever les défis de demain, postulez et rejoignez une équipe dynamique dans une société en développement !

Les + de ce poste : pôle nouvellement créé avec une forte ambition, une grande autonomie et d'importantes responsabilités.

Type de contrat

CDI

Localisation

Angers

Niveau d'expérience

1 à 7 ans

Télétravail

Partiel

Ce poste est à pourvoir à Quimper ou à Angers, et des déplacements nationaux à hauteur de 50% du temps.

Cette opportunité est comme tous les postes à pourvoir au sein d'ENTECH ouverte aux personnes ayant une RQTH.

Salaire (fixe + variable) en fonction de votre expérience et de votre profil.